

Fachtagung REGIONALE CLUSTER
Ergebnisse des Workshops „Verlage“
Moderation Dieter Becher / JOKER-Vertrieb

Der Workshop wurde leider nicht von Verlegern besucht, trotz geringer Beteiligung war eine konstruktive Diskussion der Teilnehmer möglich. Am Beispiel des Joker-Vertriebes (und Verlages) zeigte D. Becher Möglichkeiten, innerhalb des Netzwerkes Ansätze zu kooperativen Arbeiten zu entwickeln.

- Die Situation der Verlage wird zunehmend durch die Notwendigkeit bestimmt, gemeinsame Vertriebsstrukturen aufzubauen. Die wachsende Abhängigkeit von Großkunden erfordert gemeinsame Vertriebs,- und Marketingmaßnahmen.
- Verlage sind Ansprechpartner und angewiesen auf gute Autoren. Branchenübergreifende Netzwerkaktivitäten sind für Verlage auch heute schon alltägliche Notwendigkeit. So liegt z.B. die Nutzung auch der innerhalb des Clusters befindlichen Produktionsstätten nahe.
- Möglichkeiten der Kooperationen gibt es viele, wesentlich ist der gemeinsame Wille zur Zusammenarbeit.

Als wesentlich wurde die Frage angesehen: welche Motive bewegen die Netzwerkteiligten, das Netzwerk zu nutzen? Können sie ihre Interessen formulieren?

Der Wunsch nach einer Plattform, auf der gemeinsame Fragestellungen und Themen eingebracht werden können, wurde als wichtig beschrieben. Allein der bestehende Stammtisch reichte nicht aus.

JOKER-Vertrieb
Dieter Becher
Eisenacher Str. 56
D- 10823 Berlin
Tel./Fax : 030-216 17 77
joker-vertrieb@t-online.de